

# Nowe produkty – oprogramowanie dla gabinetów i przychodni: iMed24

Od kilku miesięcy na polskim rynku dostępny jest nowy system przeznaczony do obsługi placówek lecznictwa ambulatoryjnego – system iMed24. Produkt ten wpisuje się w istniejącą już na rynku bogatą ofertę oprogramowania dla przychodni i gabinetów lekarskich. System produkowany jest przez spółkę iMed24 SA, należącą do krakowskiej Grupy Kapitałowej COMARCH. Poniżej zebrano informacje o podstawowych cechach systemu iMed24.

## Internetowy...

System iMed24 powstał pod koniec 2009 r. i zrealizowany został z użyciem obecnie dostępnych najnowszych technologii. iMed24 pracuje na komputerach wyposażonych w system Windows i korzysta z bezpiecznej bazy danych ORACLE (placówki posiadające nie więcej niż kilka gabinetów mogą skorzystać z bezpłatnej wersji – ORACLE XE). System w pełni wykorzystuje współcześnie dostępne, nowoczesne środowisko pracy – możliwość ciągłego komunikowania się z otoczeniem przez Internet. Za pośrednictwem standardu RX24 system może wymieniać z innymi jednostkami opieki zdrowotnej elektroniczne recepty, skierowania i wyniki badań, które przesyłane są wprost z lub do systemu iMed24.



Wraz z systemem iMed24 gabinet lub przychodnia otrzymuje bez dodatkowych opłat swoją stronę internetową, na której pacjenci mogą umawiać się na wizyty (e-rejestracja) czy też uzyskiwać informacje o wynikach swoich badań (internetowe konto pacjenta). Tą samą drogą placówka może udostępnić możliwość rezerwowania terminów wizyt dla pacjentów firm ubezpieczeniowych lub sieci medycznych oferujących pakiety medyczne i ubezpieczenia zdrowotne. Pracownicy call-center ubezpieczycieli chętnie korzystają z takiej możliwości, odciążając tym samym rejestrację telefoniczną placówki (jest to istotne, gdy duża liczba takich świadczeń realizowana jest w danej placówce).

## Dla dużych i małych...

Dzięki wbudowaniu zaawansowanych możliwości komunikacyjnych, system iMed24 może być wykorzystywany zarówno w pojedynczym gabinecie lekarskim, jak też i w dużych sieciach medycznych, składających się z wielu placówek rozlokowanych w różnych częściach kraju, zapewniając stały przepływ danych pomiędzy poszczególnymi lokalizacjami. Dla dużych podmiotów system ma specjalne moduły – m.in. centralnego call-center dla pacjentów i kontrahentów instytucjonalnych czy centralnej księgowości.

Zespoły wyjazdowe, jednostki świadczące wizyty domowe oraz lekarze i pielęgniarki praktykujący w miejscu wezwania, mają możliwość pracy z systemem na komputerze przenośnym, bez dostępu do bazy danych czy sieci wewnętrznej przychodni – tzw. tryb off-line. Po powrocie od pacjenta do jednostki/gabinetu wszystkie zebrane podczas wizyty informacje są automatycznie przesyłane i uzupełniane w indywidualnej dokumentacji medycznej pacjenta.

## Bez papieru...

Od 2006 r. zakłady opieki zdrowotnej mogą prowadzić dokumentację medyczną w postaci elektronicznej. System iMed24 umożliwia prowadzenie pełnej dokumentacji pacjentów bez konieczności drukowania dokumentacji papierowej – całkowicie w postaci elektronicznej. W tym celu wyposażony został w moduły umożliwiające bezpłatne tworzenie



własnych podpisów elektronicznych (zgodnych z ustawą o podpisie elektronicznym) dla zatrudnionych lekarzy oraz w specjalny moduł *Rejestr dokumentacji medycznej*, który pozwala na prowadzenie dokumentacji w takiej formie zgodnie z obowiązującymi rozporządzeniami. System iMed24 spełnia wszystkie wymogi prawne i organizacyjne w tym zakresie. Biorąc pod uwagę okres przechowywania dokumentacji pacjentów, zamiana wersji papierowej na elektroniczną jest interesującym rozwiązaniem, które pozwala zaoszczędzić sporo miejsca w placówce (powyższe nie dotyczy praktyk lekarskich i pielęgniarskich – zarówno indywidualnych, jak i grupowych, ponieważ w przypadku praktyk co prawda możliwe jest prowadzenie dokumentacji pacjentów w postaci elektronicznej, aczkolwiek nadal istnieje konieczność jej drukowania; z tego obowiązku zwolnione są jedynie ZOZ).

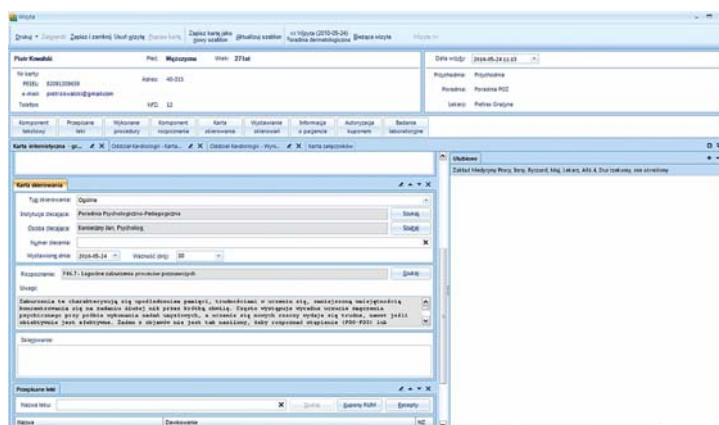
### Elastyczny...

Aby sprostać oczekiwaniom lekarzy i personelu medycznego różnych specjalności, system iMed24 został wyposażony w możliwość tworzenia własnych szablonów kart wizyt. Możliwości systemu są pod tym względem bardzo szerokie – kartę wizyty można samodzielnie „poukładać” wg własnych potrzeb. Do dyspozycji są tutaj specjalnie przygotowane elementy – komponenty do wystawiania recept i skierowań, wprowadzania informacji o rozpoznaniach, wykonanych procedurach medycznych, wprowadzania wyników badań laboratoryjnych oraz różnego rodzaju elementy pomocnicze ułatwiające przygotowanie szablonów kart wizyt: pola tekstowe, liczbowe, listy wyboru, tabele itd.

Podczas pracy z systemem można korzystać z powszechnie obowiązujących standardowych słowników – np. ICD10, ICD9, katalogu leków i innych. System pozwala lekarzowi na wskazanie najczęściej używanych przez niego pozycji i wydzielenie ich do osobnej listy, którą ma w systemie zawsze „pod ręką”. Dzięki temu nie musi każdorazowo wyszukiwać często używanych leków, procedur lub rozpoznań w pełnym słowniku czy katalogu liczącym tysiące pozycji.

### Kompleksowy...

System iMed24, poza wymienionymi wyżej funkcjami, pozwala na prowadzenie rozliczeń kontraktów z NFZ, wystawianie faktur i współpracę z urządzeniami fiskalnymi (co będzie istotnym elementem, jeżeli wejdą w życie przepisy o wprowadzeniu kas fiskalnych w opiece zdrowotnej). System iMed24 może być dostarczony wraz z modułami pozwalającymi na prowadzenie księgowości, kadr i płac oraz modułami do planowania, budżetowania, controllingu, *business intelligence* lub gospodarki magazynowej. COMARCH jest producentem używanych w wielu krajach na całym świecie i bardzo popularnych w Polsce systemów do



zarządzania przedsiębiorstwem (COMARCH OPT!MA, COMARCH CDN XL, COMARCH ALTUM).

### Gdzie można dowiedzieć się więcej?

Każda placówka, bez względu na wielkość – zarówno duży sieciowy ZOZ, jak i indywidualna praktyka lekarska – może zamówić bezpłatną prezentację systemu w swojej siedzibie. Prezentacja systemu do niczego nie zobowiązuje i pozwala bezpośrednio sprawdzić jego działanie. Możliwe jest również organizowanie wizyt referencyjnych w miejscach, w których system został już wdrożony. Sprzedaż i wdrożenie

Imię i nazwisko	Data	Procedura	Statut	Przebieg	MDZ	Status	Uwagi
...	...	...	...	...	...	...	...

nie systemu oraz późniejsza opieka serwisowa realizowane są przez Sieć Partnerską iMed24 o zasięgu ogólnokrajowym.

Aby dowiedzieć się więcej zapraszamy do kontaktu telefonicznego pod numerem telefonu:

(032) 603 39 00

lub pod adresem poczty elektronicznej:  
**sprzedaz@imed24.pl**

Serdecznie zapraszamy również do odwiedzenia naszej strony internetowej: [www.imed24.pl](http://www.imed24.pl)